

PRESSEINFORMATION

Ganske enkelt "mere at byde på": Lekkerland optimerer sin søgning efter samarbejdspartnere ved hjælp af TC eBid®

Hvem kan sige sig fri fra nogensinde at have købt en lille snack eller læskedrik nede på den lokale tankstation eller i kiosken rundt om hjørnet? At vi har mulighed for at forsøde hverdagen hvor som helst og når som helst, kan vi bl.a. takke convenience-grossisten Lekkerland og dennes nøje gennemtænkte logistiksystemer for. I snart et år har Lekkerland gjort brug af TC eBid®, den webbaserede platform til transportlicitationer i hele Europa, til hurtigt og nemt at finde egnede logistikudbydere.



Alt under ét tag

Virksomheden Lekkerland Deutschland GmbH & Co. KG forsyner alene i Tyskland sine her 59.100 leveringssteder, herunder tankstationer, kiosker samt specialforretninger for tobaks- og drikkevarer, med et fuldt sortiment af tobaksvarer, slik, drikkevarer, food- og non-food-artikler. I hele Europa er der tale om ikke mindre end 131.450 salgssteder.

I Tyskland er der for tiden 434 last-, vare- og kølebiler i drift. I 2009 opnåede Lekkerland Deutschland en omsætning på 6,72 milliarder euro. Fra 16 logistikcentre fordelt på hele Tyskland sørger mere end 3.500 medarbejdere for, at kunderne altid modtager en komplet leverance, og at den er "in time" og ubeskadiget. Det forudsætter en nøje gennemtænkt proces inden for kernekompetenceområderne logistik, engroshandel og serviceydelse.

Kooperationer

Lekkerland samarbejder også med servicepartnere – som virksomheden eksempelvis finder via den webbaserede licitationsplatform TC eBid®. Det praktiske værktøj blev lanceret i oktober 2009. Det er udviklet af TimoCom Soft- und Hardware GmbH i Düsseldorf, som også står bag fragtbørsen TC Truck & Cargo®, Europas markedsførende fragtbørs til spotmarkedet.

Spar procesomkostninger, skab gennemsækelighed

Siden november 2009 har Lekkerland profiteret af TC eBid®. Virksomheden bruger programmet til nemt, online og sikkert at udlicitere hel- og dellæs, eksempelvis på regionale ruter mellem de enkelte logistikcentre og på internationale ruter. Også hvad angår friskvarer finder convenience-grossisten uden problemer passende partnere til køletransporter via TC eBid®.

Heiko Schreck, Head of Corporate Inbound Logistics hos Lekkerland AG & Co. KG, udtaler: : *"TC eBid® lever absolut op til vores krav: Anvendelsen af softwaren er nem og pragmatisk. Vi kan udskrive vores licitation helt efter vores behov og med ganske få arbejdsstrin. Proceduren sikrer, at vi udelukkende får vist relevante resultater. Det hele er brugervenligt og komplet online – det sparer papirarbejde og er mere økonomisk for os."*



Takket være TC eBid® får den udliciterende virksomhed en optimeret tilbudsliste. Hele licitationsprocessen registreres elektronisk og dokumenteres overskueligt og letforståeligt i Microsoft Excel®. Umiddelbart efter licitationsrundens udløb leverer systemet relevante analyseresultater og nøgletal til kunden.

Heiko Schreck er overbevist om fordelene: *"I forbindelse med vores forsyningslogistik har vi brug for forretningspartnere, som lever op til vores kvalitetskrav. Ved hjælp af TC eBid® har vi allerede fundet flere kvalificerede serviceleverandører, som vi har indgået nye længerevarende partnerskaber med. I udliciteringsfasen har vi takket være denne software sparet både tid og penge. Desuden får vi via TC eBid® en aktuel beskrivelse af markedssituationen med hensyn til ledig kapacitet og fragtpriser."*

Pressekontakt

Tim Muke
Manager Corporate Communication

TimoCom Soft- und Hardware GmbH
In der Steele 2
DE-40599 Düsseldorf

☎ +49 211 88 26 69 13

☎ +49 211 88 26 59 13

✉ tmuke@timocom.com

🌐 www.timocom.com