

## SUCCESHISTORIE

### La Martiniquaise og Hinterland: et win-win-partnerskab via TC eBid®-platformen!

På den ene side har vi Hinterland, en vognmand fra Brest med nationale aktiviteter, og på den anden side La Martiniquaise, en førende spiritusproducent. I princippet ville disse to aktører næppe have haft en chance for at finde sammen... Forrykelig indgik de dog et partnerskab, som allerede nu er en stor succes. Det var dog ikke helt tilfældigt, at de mødte hinanden. Det skete takket være TC eBid®, TimoComs licitationsplatform. Her nogle kommentarer fra La Martiniquaise og Hinterland...

#### En platform, som blev testet... og accepteret med det samme!

Med 270 millioner solgte flasker i 2007 indtager gruppen "La Martiniquaise" andenpladsen blandt spiritusproducenter i Frankrig. Gruppen har 18 fabrikker og 15 datterselskaber, som sikrer produkternes fremstilling, modning, tapning og distribution. Det betyder, at transporten udgør en stadig tilbagevendende udfordring for gruppen.

La Martiniquaise var på udkig efter nye samarbejdspartnere inden for transportbranchen, fordi nogle af deres transportruter pludselig tiltog og således blev vigtigere og vigtigere. På netop dette tidspunkt præsenterede TimoCom sin nye licitationsplatform TC eBid® for gruppens indkøbschef, Madame Lyet. *"Vi havde allerede været i kontakt med TimoCom for nogle år siden, da vi interesserede os for fragt- og laderumsbørsen TC Truck & Cargo®. På trods af en god kontakt lykkedes det dengang ikke at etablere et samarbejde, eftersom transportkøbere ikke kunne få adgang til fragtbørsen. For nogle måneder siden præsenterede TimoCom så et nyt produkt, nemlig licitationsplatformen TC eBid®, hvor også transportkøbere kan deltage. Vi blev nysgerrige, testede straks platformen og indførte den hos os med det samme...!"*, siger Madame Lyet.

Monsieur Klein, direktør for transportvirksomheden Hinterland, anvendte allerede fragtbørsen TC Truck & Cargo® og stødte på licitationsplatformen via en ny rubrik i TimoComs applikation.

#### En professionel og pålidelig måde at skabe kontakt på

Både for transportkøbere og for vognmænd er proceduren nem og afvikles komplet online: Transportkøberen publicerer sin licitation, og transportleverandøren afgiver gratis sit tilbud. Fordelen ved platformen er ikke mindst, at der foretages

en forhåndsudvælgelse blandt vognmændene. Madame Lyet giver en uddybende forklaring: *"TC eBid® inviterer udelukkende de vognmænd til at afgive tilbud på vores licitationer, som vi forinden har udvalgt helt efter vores behov. På den måde får vi en optimeret liste med tilbud fra egnede vognmænd. Søgningen efter pålidelige vognmænd, som opfylder transportkøberens behov bedst muligt, kræver et specielt knowhow, som vi ikke nødvendigvis selv har, men det har TimoCom!"* For transportkøberne betyder TC eBid® således en sand tidsbesparelse med henblik på proceduren og analysen af tilbuddene.



Hinterland søger langsigtede transportkontrakter via TC eBid®-platformen

Men heller ikke vognmændene bliver snydt... Monsieur Klein slår således fast, at: "Transportkøberne føler sig trygge på grund af den forudgående kvalitetskontrol, som TimoCom foretager. For os vognmænd åbner platformen nye døre og gør det lettere at komme i kontakt med nye transportkøbere. Det giver os mulighed for at udvide vores kundegrundlag og øger samtidig antallet af ordrer. Vi informeres regelmæssigt om fragtilbud, og vi reagerer på licitationer for hele Frankrig og endda for resten af Europa. TC eBid® mangedobler helt klart mulighederne for nye samarbejdsaftaler." For Hinterland er TC eBid®-platformen blevet til et væsentligt instrument i forbindelse med søgning efter nye langvarige kontrakter som den, de fornyelig indgik med La Martiniquaise.



La Martiniquaise finder pålidelige vognmænd til transport af spiritus via TC eBid®.

#### Yderligere fordele: brugervenligheden og den gratis test

Hinterland og La Martiniquaise er enige og fremhæver helt klart licitationsværktøjets brugervenlighed og nemme anvendelse. "I første omgang behøvede vi kun at downloade det program, som er tilgængeligt online. Da vi er medlem af TC Truck & Cargo® som vognmænd, er afgivelsen af tilbud i TC eBid® allerede en del af vores månedlige abonnement og dermed ikke forbundet med yderligere omkostninger", siger Monsieur Klein. La Martiniquaise lagde mest vægt på at finde et effektivt og hurtigt værktøj, hvis anvendelse var nem at lære... Og allerede den indledende test viste, at det var mere end overbevisende.

Afslutningsvist skal det siges, at der her ikke kun er tale om to virksomheder, som har udviklet et win-win-partnerskab. Der er ud over den oprindelige kontrakt nu også opstået mulighed for yderligere samarbejde de to grupper imellem, især med hensyn til transport af rom fra Antillerne. En glimrende forretningsmulighed, som sandsynligvis ikke var opstået uden TC eBid®-platformen.

## Pressekontakt

**Tim Muke**

Manager Corporate Communication

**TimoCom Soft- und Hardware GmbH**

In der Steele 2

DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com